



Este taller es el hermano menor de Liderazgo y Convicción y funciona bajo la filosofía “para que te compren aquí y ahora”. Está dirigido a profesionales y directivos que disponen de apenas unos pocos minutos para realizar una intervención realmente convincente ante personas que deben tomar una decisión, normalmente de negocio y además en un breve plazo de tiempo, respecto a la presentación realizada. El taller se compone de 2 módulos, un módulo teórico-colaborativo y un módulo práctico de presentación de proyecto, grabado en vídeo.

Este taller tiene una doble versión, de acuerdo con el perfil del asistente:

1) El Elevator Pitch Perfecto: dirigido a socios de start ups que tienen que realizar presentaciones ante inversores.

2) Convencer en 5 minutos: para directivos y ejecutivos de empresas que deben ser eficientes en las presentaciones que deben realizar ante personas ajenas a la organización.

Duración: 6h (2 módulos formativos de 3 horas. Uno teórico-colaborativo y otro práctico). Se recomienda realizar el segundo módulo (práctico) una semana después del primero, para que los participantes puedan disponer del tiempo suficiente para preparar su intervención.

Incluye documentación del curso, y vídeo para cada asistente

En el segundo módulo, cada asistente al taller deberá traer preparado un tema sobre el que desee hablar durante tres minutos, de acuerdo con lo aprendido en el módulo 1. El tema es absolutamente libre.

Número máximo de participantes: 8

Ejercicio de cámara: sí

■ Management ■ Comunicación ■ Tecnología
■ Coaching ■ Interpretación ■ Imagen ■ Formación

